介紹資料｜給供應商內部討論用

免費上架企業特約優惠：成為企業、福委會的特約商店

企業享福利，在地享商機

資料更新：2026-11-15　網址：joyful.com.tw　營運：玩物壯志有限公司

一、享福里是什麼

企業與福委會在享福里免費註冊，員工在自己公司的「企業專頁」看特約優惠。

你把給企業員工的優惠上架一次，已註冊企業的員工就看得到（企業可以選要給員工看哪些類別），不用一家一家去找公司或福委會談特約。

企業要辦員工旅遊、訂三節禮品、找聚餐場地時，類別和地區符合，你會收到需求單；企業窗口也可以直接私訊你，都會寄信通知。

上架、改優惠、收需求單通知、回覆報價，都不收費，也不抽成。

二、三種上架方式

1 **自己填 5 格**

名稱、聯絡方式、優惠一句話、適用期限、怎麼使用，再選類別和縣市就能上架。

2 **貼官網網址、文字或 DM 圖，AI 幫你整理**

貼官網網址，我們去讀那一頁，把店名、類別、縣市、電話、介紹帶進表單；也可以貼現成的優惠說明或上傳一張 DM 圖。AI 只整理你給的內容，不會自己編，整理完你看過再送出。臉書、IG、Google 地圖的連結讀不到，請改貼文字或截圖。

3 **協會、公會整批上架**

會員名單用一張 Excel 表一次上架；可以指定只給已經簽約的企業看，不公開。這個方式請先聯絡我們。

三、上架後會發生什麼

幫優惠加照片

上架時就能順手放照片，之後每筆優惠最多 6 張（店面、商品、環境）。第一張會當成名單上的封面，有照片的店在名單上排在前面。用手機拍的直接傳就可以；手邊沒照片，可以用 AI 產一張優惠海報（標示意圖）。

想多介紹一點也可以

只放優惠和照片就能上架。想把店介紹清楚的，可以再加圖文段落：一段一個標題、一段字、一張圖，會顯示在你的頁面上，搜尋引擎也讀得到。

給企業現成的素材

你可以放一段現成的話和一張圖，企業窗口在他們的後台直接複製、放到公司公告上。企業的窗口常常要把特約優惠公告給同仁。還沒放的話，窗口看到的是系統依你的優惠整理的一段話（只用公開的內容，不放企業價）；你在後台看得到那一段。沒有現成的 DM，可以用 AI 產一張宣傳圖（每家 5 張；畫的是示意圖，不是店裡的實景）。

可以只給指定的企業

跟某幾家公司談好的專屬價，可以只給那幾家的員工看。從清單勾選對方，或打公司名稱找出來指定，公開頁與別家企業都不會顯示。對方還沒來註冊也可以先指定，不指定就是所有企業都看得到。

出現在類別頁

你的優惠會列在對應的類別頁和縣市頁，搜尋引擎找得到。

出現在企業專頁

企業的員工在自己公司的專頁看到你的優惠，登入後看得到企業價和使用方式，再自己跟你聯絡。企業可以選要給員工看哪些類別，也可以逐家選擇不顯示。你的後台總覽有「看得到你的企業」：現在有幾家、看不到的各是什麼原因，不會列出是哪幾家。

現場確認是不是員工

員工到店時會用手機出示員工憑證，你用手機掃一下畫面上的 QR 碼就能確認。掃了會看到他是哪一家公司的員工、憑證是不是有效，不用裝任何東西。掃的那支手機有登入你的供應商帳號的話，畫面上還會直接列出你給那家公司的優惠。

收到需求單通知

企業要辦員工旅遊、訂三節禮品、找聚餐場地時會填需求單；類別和地區符合，你會收到信。可以登入回覆報價；行程表、報價單可以用 PDF 或圖片附上去，只有那家企業的窗口看得到。

企業私訊你

企業的窗口看到你的店，可以直接在享福里私訊問你（人數、日期、包場…），你會收到 Email 通知，登入回覆。私訊只能由企業先開口，不會變成廣告信；不想再收某一家的私訊，可以在那一串按「不再接收」。

後台看數字

登入後可以改優惠、看被看了幾次、回覆需求單。

享福里只提供資訊和媒合，不代訂、不收款，也不保證成交——訂單和款項由你跟企業或員工直接處理。

四、哪些行業可以上架

住宿、員工旅遊、餐飲美食、禮盒伴手禮、健康保健、寵物、課程活動、生活服務、其他。

五、把關規則

- 信箱要先收驗證碼，確認是本人才上架。
- 優惠期限一定要填，到期自動下架，不會掛著過期的內容；全部優惠都過期時，我們會寄一封信到你的信箱，提醒你登入延長。
- 不收博弈、借貸、成人等內容；內文塞一堆連結的也會先擋下來，人工看過才公開。
- 優惠內容與照片由你提供並負責，照片要是你自己拍的或有權使用的；有爭議或被檢舉，我們可以下架或拿掉照片。

六、開會時可以先討論的事

- [ ] 要給企業員工什麼優惠？一句話（例如「出示員工憑證 9 折」），加上企業價與使用條件、適用期限。
- [ ] 給所有企業，還是只給已經談好的幾家？可以只指定那幾家，對方還沒來註冊也可以先指定。
- [ ] 誰負責登入後台、回需求單與私訊？用那個人的信箱上架，他就是管理者。
- [ ] 員工到店出示員工憑證時，櫃台怎麼確認？用手機掃畫面上的 QR 碼就好，不用裝任何東西。
- [ ] 有沒有現成的照片、DM、價目表？每筆優惠最多放 6 張，價目表與 DM 會整張顯示、不裁切。
- [ ] 有沒有協會或公會可以一起上架？會員名單可以用一張表一次上架。

七、常見問題

想成為企業或福委會的特約商店（特約廠商），要怎麼開始？

在這裡把你給企業員工的優惠上架就可以，不用一家一家去找公司或福委會談。上架後，已註冊企業的員工會在自己公司的專頁看到你的優惠（企業可以選要給員工看哪些類別）；企業要辦活動時，類別和地區符合，你會收到需求單。已經跟某幾家公司談好專屬價的，可以把那一筆優惠只指定給那幾家。

成為特約商店（特約廠商）有什麼好處？

不用一家一家去找公司談：上架後，已註冊企業的員工會在自己公司的專頁看到你的優惠；企業要辦員工旅遊、訂禮品時，類別和地區符合，你會收到需求單；企業窗口也可以直接在享福里私訊你，都會寄信通知。願意的話，店名與商標還可以放上首頁。全部不收費、不抽成。

上架要錢嗎？會不會抽成？

不收費，也不抽成。上架、改優惠、放照片、收需求單通知、回覆報價都不用錢。享福里不代訂、不收款，訂單和款項由你跟企業或員工直接處理。

我給企業的價格，會不會被一般人看到？

不會出現在公開頁。公開頁只顯示店名、介紹、照片和優惠的一句話；你填的企業價、使用條件和聯絡方式，只有登入並加入公司的企業員工看得到。

只想給談好的那幾家公司，可以嗎？

可以。新增優惠時選「只給指定的企業」，就只有那幾家的員工看得到，公開頁和別家企業都不會顯示。對方還沒來註冊也可以先指定，等對方註冊、平台確認是那家公司之後就會生效。

怎麼知道來的人真的是那家公司的員工？

員工到店時會用手機出示員工憑證，你用手機掃畫面上的 QR 碼，就會看到他是哪一家公司的員工、憑證是不是有效。不用裝任何東西，憑證每 10 分鐘換一張，截圖超過 10 分鐘再拿出來就會顯示過期。在官網下單的，可以請員工把憑證畫面截圖傳給你，收到後 10 分鐘內掃一下。

我們也是一家公司，要註冊企業還是上架供應商？

看你要做哪一件事。要把你們的商品或服務的優惠提供給企業員工＝供應商上架（就算你們是公司也一樣）；要替自己公司的同仁找福利＝企業註冊。兩種都要的，先註冊企業，再在企業後台按「上架貴公司的商品」，同一個信箱一按切換。

沒有實體店面的網路品牌，也可以上架嗎？

可以。「店在哪個縣市」選「沒有實體店面（只做宅配、線上）」，就算服務全台；給企業員工的優惠可以是專屬折扣碼或專屬網址，寫在「企業價與條件」那一格，只有登入的企業員工看得到，公開頁不會出現。類別選最接近的，都不像就選「其他」。

官網優惠碼會不會被轉傳到公司外面？

享福里控管的是「誰看得到」：只有登入、加入那家公司的員工看得到企業價那一格，但員工看到之後要轉傳，平台擋不住。建議每家企業各新增一筆優惠、各指定給那一家，各寫一組不同的碼——外流時看得出是哪一家的，也能只停掉那一筆；碼本身在你的官網設使用次數、總量或期限。要再確認身分，可以請員工下單時附上員工憑證的截圖，你在 10 分鐘內掃一下。

沒有官網、沒有 DM，也可以上架嗎？

可以。自己填 5 格就能上架：名稱、聯絡方式、優惠一句話、適用期限、怎麼使用。照片用手機拍的直接傳就可以，之後隨時能補。

送出之後多久會公開？

一般送出就公開。內容裡有需要人工看過的字時會先進審核，通常 2 個工作天內看完，通過後才公開。

協會或公會可以替會員一次上架嗎？

可以。會員名單用一張表一次上架，也可以指定只給已經簽約的企業看。這個方式請先到「聯絡我們」留言。

八、怎麼開始

供應商免費上架（手機掃 QR，或打開網址）

https://joyful.com.tw/supplier/new

給供應商的介紹頁

https://joyful.com.tw/for-supplier

協會、公會整批上架，或有問題：到網站最下面的「聯絡我們」留言

https://joyful.com.tw/contact